

COMPANY PROFILE



EuroMilano Agency



EuroMilano Agency è specializzata nella commercializzazione di unità abitative, avendo acquisito una significativa esperienza nella gestione dell'intero processo di vendita e locazione di beni immobili in edilizia libera, convenzionata e social housing. EM agency, inoltre, possiede una storia consolidata nella commercializzazione di asset rilevanti, come aree ed interi edifici, dalle diverse destinazioni d'uso (direzionale, commerciale, logistica, ecc)

EUROMILANO AGENCY FA PARTE DEL GRUPPO EUROMILANO S.P.A

Grazie alle sue competenze il Gruppo EuroMilano svolge per Amministrazioni Pubbliche e Fondi di investimento, Istituzioni finanziarie e Corporate Company, Società di gestione del risparmio e Investitori istituzionali il ruolo di Consulente e Partner operativo.



Il capitale sociale di EuroMilano S.p.A. è attualmente detenuto dai seguenti azionisti:

Intesa Sanpaolo S.p.A.	43%
Delta Ecopolis	25%
Brioschi Sviluppo Immobiliare	17%
UnipolSai Assicurazioni S.p.A.	15%

casa con EuroMilano

95.000 mq

di brockeraggio su aree a destinazione commerciale

290.000 mq

di brockeraggio su aree a destinazione residenziale

45.000 mq

di brockeraggio su aree a destinazione direzionale

LE NOSTRE

ATTVITÀ



AGENCY

EuroMilano Agency è leader riconosciuto nella commercializzazione di unità abitative per importanti iniziative di sviluppo immobiliare e rigenerazione urbana.

Forte di un percorso che dura da oltre 30 anni e di una profonda conoscenza del mercato residenziale EM Agency è il partner ideale per gestire tutte le attività del processo di vendita ed è in grado di soddisfare ambiziosi target in termini di risultati economici, volumi, tempistica e qualità del servizio.

Caratteristica distintiva di EM agency è il suo know-how di successo, costruito e mantenuto nel tempo con la commercializzazione di importanti iniziative proprie e di clienti terzi.

REAL ESTATE BROKERAGE

EuroMilano Agency è Broker esperto nella commercializzazione di asset rilevanti, come aree ed interi edifici, dalla diversa destinazione di sviluppo e d'uso, attraverso contatti qualificati per raggiungere i potenziali investitori nazionali e internazionali.

È in grado di assistere il suo cliente con una sapiente lettura delle potenzialità degli asset da alienare o acquisire grazie alla forte integrazione con il Gruppo EuroMilano, che può supportare il cliente con servizi specialistici, come l'individuazione e la gestione di un percorso urbanistico-edilizio da completare o affinare, per estrarre dall'asset il massimo del valore.

MARKETING E COMUNICAZIONE

Progettiamo e gestiamo tutta la filiera della comunicazione coerentemente con la strategia di posizionamento del prodotto, gli obiettivi di vendita e i budget condivisi con il committente.

La strategia di marketing e di comunicazione risponde all'obiettivo di dare identità e spessore ai progetti di sviluppo immobiliare e integrarsi con l'ideazione del prodotto immobiliare e del processo di vendita, utilizzando tutta la gamma di strumenti e canali on line e off line.

Agency

Real Estate Brokerage

EUROMILANO AGENCY OFFRE UNA CONSULENZA INTEGRATA PER TUTTE LE FASI DEL PROCESSO DI COMPRAVENDITA

- Analisi di mercato
- Sviluppo del prodotto, ottimizzazione in funzione del mercato di riferimento
- Creazione del listino di lancio e proiezioni nel tempo del listino di vendita
- Book di vendita
- Folder documentale al rogito con vademecum post rogito
- **Ufficio vendite** on site e on line: i nostri agenti immobiliari, attraverso un processo di ascolto ed in maniera interattiva, guidano gli acquirenti alla scelta degli immobili e alla sottoscrizione del contratto
- Back Office: i nostri specialisti prendono in carico gli acquirenti e li accompagnano sino al rogito, supportando il cliente nella gestione documentale in/out e nella contabilità, interagendo con le banche mutuatrici e coordinando gli studi notarili
- Call center: coordiniamo i call center allo scopo di fornire al cliente finale informazioni complete e la migliore custumer experience
- **CRM:** il processo di acquisizione e la custumer journey dell'acquirente sono governate tramite software avanzati di Customer Relationship Management (CRM) allo scopo di tracciare tutte le fasi, presidiare tutta la compravendita e poter produrre una reportistica sempre aggiornata

A SUPPORTO DEL CLIENTE, PER UNA OTTIMALE COLLOCAZIONE SUL MERCATO DI ASSET RILEVANTI, PROPONIAMO:

- Analisi delle potenzialità, per la massima estrazione del valore
- Due diligence urbanistico-edilizia
- Individuazione di eventuali percorsi urbanistico-edilizi da implementare
- Individuazione dei potenziali investitori
- Assistenza alla negoziazione
- Scouting di aree/immobili da acquisire

Marketing e Comunicazione

Per lanciare un nuovo prodotto immobiliare sul mercato, occorre svolgere una attenta analisi del mercato e dell'offerta per elaborare il Concept del prodotto da commercializzare, configurando sia le caratteristiche tecniche che la brand identity. Questa prima fase è integrata con la definzione di una strategia di marketing e comunicazione originale e specifica per il prodotto/contesto.

COMUNICAZIONE E MARKETING

- Sviluppo del concept e progetto creativo
- Foto e video shooting

ATTIVITÀ TECNICHE PRELIMINARI

- Configurazione del layout interno e delle tipologie
- Planimetrie e book commerciali
- Plastico delle residenze
- Render
- Allestimento appartamento campione

ATTIVITÀ COMMERCIALI PRELIMINARI

- Ufficio Vendite/Info Point
- Segnaletica, cartellonistica e cesata di cantiere
- Capitolato tecnico e delle finiture
- Brochure di presentazione
- Materiali informativi

COMUNICAZIONE ON LINE

- Sito web
- Creazione Adv
- Social
- Gestione annunci sui principali portali immobiliari on line
- DEM, newsletter, e-mail marketing
- SEO e SEM

COMUNICAZIONE OFFLINE

- Affissioni
- Distribuzioni hand to hand e door to door
- Pubblicità e redazionali su quotidiani, riviste e blog
- Eventi

Nelle pagine seguenti sono illustrati i track record di alcune campagne di vendita realizzate da EuroMilano negli ultimi anni.

Track Record (alcune iniziative)

Oltre 20 anni di storia raccontano una realtà affidabile e di successo, capace di gestire iniziative di vario genere e complessità.

PRU PARCO CERTOSA Milano

PRU PARCO CERTOSA Milano

AREA STUDENTATO
Milano Certosa

PII CONCA FALLATA EX CARTIERE BINDA Milano - Naviglio Pavese

DIPARTIMENTI E
BIBLIOTECA INGEGNERIA
Politecnico di Milano - Bovisa

NUOVA SEDE TELELOMBARDIA Milano - Bovisa



1998 - 2005 10 buildings n. 780 appartamenti di edilizia residenziale convenzionata e libera



2000 lotto di 10.200 mq SL commerciale Esselunga Milano Certosa



2005 lotto di 7.100 mq SL studentato Campus Milano Certosa



2006 2008

area 57.300 mq SL
edilizia residenziale edilizia universitaria,
libera e convenzionata uffici e laboratori didattici



2008 edificio di 8.000 mq SL terziario/ricettivo, uffici e studi di registrazione

Brokerage	•	•	•	•	•	•	
Agency	•						
Marketing e Comunicazione	•						

Track Record (alcune iniziative)

PII CASCINA MERLATA Milano

AREA RESIDENZIALE
Milano Nord Ovest

SOCIAL VILLAGE CASCINA MERLATA Milano

UPTOWN RESIDENZA LIBERA Milano

MERLATA MALL
CENTRO COMMERCIALE
Milano

LOTTO R11 Milano



2011 9 lotti 130.000 mq SL edilizia convenzionata



2013 55.000 mq SL housing sociale



2013 - 2016 - 2017 3 buildings n. 164 appartamenti social housing



2017-2022 11 buildings n. 685 appartamenti edilizia residenziale libera



2019 lotto di 65.000 mq SL commerciale



2020-2021 2 buildings n. 100 appartamenti social housing

Brokerage	•	•			•	•	
Agency			•	•		•	
Marketing e Comunicazione			•	•		•	

Track Record (alcune iniziative)

	AREE COMMERCIALI Cinisello Balsamo Milano Bovisa	AREA POLIFUNZIONALE Milano Nord Ovest	AREA RESIDENZIALE CONVENZIONATA Milano Nord Ovest	5 SQUARE ANTEGNATI Milano - Vigentino	AREA STUDENTATO Milano FNM Bovisa	AREA STUDENTATO Milano Bovisa-Villapizzone	
	2018/2021 4.000 mq SL	2021 13.500 mq SL	2021 7.000 mq SL	2021-2022 2 buildings n. 160 appartamenti social housing	2022 9.500 mq SL studentato Politecnico Campus Bovisa	2023 9.000 mq SL studentato Politecnico Campus Masa	
Brokerage	•	•	•		•	•	
Agency				•			
Marketing e Comunicazione				•			

MARKETING E COMUNICAZIONE INTEGRATA CON AGENCY

Track Record (alcune iniziative)

Guidati da un approccio strategico e multidisciplinare, ideiamo e produciamo l'intera campagna di marketing immobiliare, dalla Visualizzazione Architettonica (rendering, videoanimazione3D, virtual tour, fotografie), al Brand Building (naming, logo, brochure, copy, flyer), al Digital Design e Digital Presence (digital strategy, website, landing page, campagne ADV, social organico). In virtù di un approccio organico e sostenibile, il nostro lavoro prevede uno scambio continuo con il cliente, riducendo notevolmente i tempi di produzione e generando un'immagine coordinata efficace per la massimizzazione del processo di commercializzazione.

CERTOSA

Agency, Marketing e Comunicazione RESIDENZA LIBERA E CONVENZIONATA

EuroMillano per la vendita delle sue residenze ha collaborato con l'agenzia di Armando Testa per la promozione delle residenze e ha sviluppato la campagna di comunicazione con i metodi tradizionali di vendita supportata da eventi promozionali e di intrattenimento nel quartiere.

VENDITE:

- Lotto R10 in edilizia libera 80 appartamenti venduti in 24 mesi
- Lotti edilizia convenzionata 700 appartamenti venduti dal 1998 al 2005







CASCINA MERLATA Social Village

Agency, Creazione del Concept, Marketing e Comunicazione SOCIAL HOUSING

Il Cascina Merlata Social Village, con i suoi 317 appartamenti della prima fase e i 367 della seconda fase, per un totale di 684 appartamenti è il più grande villaggio di housing sociale in Italia. Per conto di Investire SGR, dopo che i sette edifici avevano ospitato il Villaggio Expo dedicato alle delegazioni straniere di Expo Milano 2015, EuroMilano ha gestito la fase di rigenerazione degli appartamenti in soli 2 mesi e la successiva commercializzazione, conclusa con il 100% delle vendite in appena sei mesi, a partire da febbraio 2016.

VENDITE:

- Social Village Fase 1: 164 appartamenti in vendita ozpionati in 12 mesi; le vendite si sono concluse dopo 24 mesi dal lancio dell'iniziativa
- Committente: Investire SGR











per chi acquista casa durante l'**OPEN** DAY!

Bilocali



Bilocali con cantina

e posto auto coperto pertinenziale in vendita a partire da

€ 147.705 e in affitto a partire da € 340/mese

UPTOWN

Agency, Creazione del Concept, Marketing e Comunicazione RESIDENZA LIBERA

UpTown Milano è il più grande progetto residenziale di EuroMilano. La creazione del prodotto residenziale, il concept creativo e la strategia di marketing sono frutto della cura di EuroMilano che ha gestito la vendita e la comunicazione definendo il mix di strumenti e le fasi di lancio e promozione ottenendo risultati di vendita eccellenti.

VENDITE:

- Lotto R3, 125 appartamenti: 36% al lancio (Giugno 2017), sold out in 8 mesi
- Lotto R2, 295 appartamenti: 38% al lancio (Maggio 2018), sold out in 18 mesi
- Lotto R6, 317 appartamenti: lancio Giugno 2020, 70% in 18 mesi











ERRE11

Agency, Creazione del Concept, Marketing e Comunicazione SOCIAL HOUSING

Per il lancio di R11 EuroMillano ha analizzato i target e realizzato il logo, il naming e il concept della comunicazione. Ha prodotto il materiale di presentazione come brochure e book di vendita, fino al packaging per la consegna al rogito dei documenti relativi all'appartamento.

La campagna di comunicazione è stata sviluppata sui canali on line e off line (affissioni, volantini, social, stampa locale e portali immobiliari) con una serie di eventi istituzionali e commerciali.

VENDITE:

- Lotto R11 in Social Housing 100 appartamenti, opzionati in 4 mesi.
- Committente: Investire SGR











ANTEGNATI - 5SQUARE

Agency, Marketing e Comunicazione SOCIAL HOUSING

Per la vendita e assegnazione delle residenze di via Antegnati EuroMilano ha realizzato una campagna di comunicazione rivolta a giovani famiglie e residenti della zona attraverso la stampa locale, portali immobiliari, volantinaggio, canali social, sito e micro eventi nel quartiere.

Sono inoltre stati realizzati i materiali necessari per gli agenti e l'ufficio vendita come i book di vendita, il sito web, capitolato e brochure di presentazione.

VENDITE:

- Le residenze 5Square sono 164
 appartamenti in vendita e nonostante il lockdown, sono stati tutti opzionati in quattro mesi.
- Committente: REDO SGR





Contatti

EuroMilano Agency s.r.l

Sede legale: via Raffaele Lambruschini 36, 20156 Milano

Tel. 02 880001332 Fax. 02.880001222

Email: info@euromilanoagency.it

PEC: euromilanoagencysrl@legalmail.it

LinkedIn/company/euromilano-spa

www.euromilano.it



EuroMilano Agency www.euromilano.it